

Muni·e d'un **sens du contact**  
et doté·e d'une âme  
**commerciale ?**

Rejoins notre campus !

## Titre Professionnel Vendeur·euse Conseil en Magasin

Certification de niveau 4 (Bac)  
Enregistré au RNCP

Merchandising

Techniques de vente

Encaissement

Relation client

Conseil

Approvisionnement



# Spécialisez-vous dans un secteur porteur d'activité



## TITRE PROFESSIONNEL :

- Certification RNCP de niveau 4 (Bac)
- Reconnu par l'État



## ACCÈS À LA FORMATION

Tests de positionnement,  
Entretien de motivation

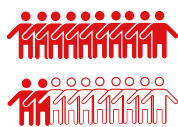


## CENTRES DE FORMATION

Montpellier, Bagnols/Cèze,  
Lunel

## FORMATION EN INITIAL OU EN ALTERNANCE

12 à 20 stagiaires par session



## Le cursus

Formation intensive en présentiel sur 12 mois. Enseignement délivré par des professionnels et une période de stage en entreprise, pour vous permettre d'acquérir pratique et théorie.



## Les Financements

Nous vous accompagnons individuellement pour le montage de votre dossier financier (CPF, organismes financeurs ou encore auto-financement).

## Vous souhaitez candidater ?

Contactez-nous pour participer à une réunion d'information afin d'échanger sur votre projet et vos motivations. Retrouvez toutes nos informations sur notre site internet : [www.alkas.fr](http://www.alkas.fr)



## Concrètement, que fait la-le vendeur·euse conseil ?

La-le vendeur conseil en magasin assure la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle. Elle-il participe à la tenue, à l'animation du rayon et contribue aux résultats du point de vente en fonction des objectifs fixés par sa hiérarchie.

Interlocuteur·trice privilégié·e, elle-il personnalise la relation et accompagne le client avec l'objectif d'optimiser son expérience vis-à-vis de l'enseigne. Elle-il connaît l'organisation du circuit d'approvisionnement et de distribution.

## Les **Débouchés** possibles

- Vendeur·euse conseil
- Vendeur·euse en magasin
- Vendeur·euse expert·e
- Vendeur·euse technique
- Conseiller·ère de vente
- Conseiller·ère clientèle



# Programme du titre professionnel

*Certificat de Compétences Professionnelles*

*Le Titre vendeur conseil en magasin, reconnu par le Ministère du Travail, est divisé en deux CCP (Certificat de Compétences Professionnelles) pouvant être validés séparément.*

Développer sa **connaissance** des produits et contribuer à **l'animation** de l'espace de vente

- Assurer une veille sur les produits et services proposés par l'enseigne
- Contribuer à la tenue et à l'animation de l'espace de vente
- Participer à la gestion des flux marchandises

**Vendre** et **conseiller** le client en magasin

- Mener un entretien de vente de produits et de prestations de services en magasin
- Consolider l'acte de vente lors de l'expérience client en magasin
- Prendre en compte les objectifs fixés pour organiser sa journée de vente



## Qualités

- Connaître les caractéristiques des articles qu'elle vend
- Savoir développer une argumentation de vente solide
- Être aimable, souriant-e, et s'exprimer avec aisance
- Être à l'aise avec les chiffres (commandes, encaissement, inventaire)



## Tendances du marché de l'emploi

*Source : Pôle Emploi BMO pour les métiers de la vente en 2020*

+ 104 000

Nombre de recrutements prévus

25K €

Moyenne des salaires publiés (brut annuel)

82 % \*

Taux de réussite

100 % \*

Taux de maintien de session



## Examens et épreuves

Il consiste en une mise en situation professionnelle et entretien final face à un jury de professionnels habilités.

\* Taux réalisés en juin 2020

# Alkas vous **accompagne** tout au long du cursus et dans la construction votre projet d'**avenir**.



Accompagnement



Partage



Respect & Diversité

## Qui sommes-nous ?

Alkas Formation est une école et un CFA créé en 2017 à Montpellier. Nous proposons des cursus de Bac à Bac + 4 dans les domaines de la **gestion**, du **commerce** et de l'**informatique**. Notre équipe impliquée et passionnée est à votre écoute pour vous conseiller dans vos choix de parcours.



## Contact

Référentes de formation :

Juliette ROMAN : [juliette.roman@alkas.fr](mailto:juliette.roman@alkas.fr)

Coralie JIGOULIN : [coralie.jigoulin@alkas.fr](mailto:coralie.jigoulin@alkas.fr)

Alkas Formation - 1350 avenue Albert Einstein,  
P.A.T du Millénaire - Montpellier 34000  
Tél. 04 67 02 20 82



**Qualiopi**  
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

## Qu'est ce qu'un titre professionnel

C'est une **certification** délivrée par le ministère chargé de l'emploi. Il est reconnu au même titre qu'un diplôme de l'Éducation Nationale.

Plus orienté sur la **pratique** que la théorie, le titre professionnel est porté sur les **compétences** nécessaires à l'exercice d'un emploi spécifique. Il est aussi possible d'accéder à un **parcours supérieur**, afin de continuer ses études.

Les titres professionnels s'adressent à **toutes personnes** souhaitant acquérir une qualification professionnelle, de nouvelles compétences, se spécialiser ou se reconverter.

C'est donc la **reconnaissance officielle** d'une qualification par des professionnels.

## Nous sommes certifiés Qualiopi

Alkas Formation est une école et un CFA respectant un référentiel national. C'est pour vous l'assurance de bénéficier d'une formation de qualité !

